



M&A Transactieverzekeringen – Noord Europa

Overzicht

Wat zijn M&A transactieverzekeringen/ W&I (Warranty & Indemnity) verzekeringen?

- Een steeds waardevoller middel om M&A transacties te faciliteren
- Een specialistisch verzekeringsgebied dat producten en oplossingen omvat zoals *Warranty & Indemnity* verzekeringen, verzekeringen ten aanzien van fiscale vrijwaringen en verzekeringen voor specifiek geïdentificeerde risico's
- Een M&A transactieverzekering biedt bescherming tegen een (bepaalde) aansprakelijkheid als gevolg van garanties en vrijwaringen (*warranties and indemnities*) die zijn afgegeven in de context van een koopovereenkomst. De polis kan worden afgesloten door zowel de verkoper als de koper

Waarom sluit je een M&A transactieverzekering af?

- *Clean exit* voor de verkoper
- Verlengt de looptijd van en/of maximale aansprakelijkheid onder de garanties
- Snellere afwikkeling en uitbetaling van claims (aan de koperszijde zonder tussenkomst van de rechter)
- Beschermt tegen een kredietrisico van de verkoper
- Bescherming van de relatie met de verkoper/onwil om de verkoper aan te klagen

Hoe lang duurt de risico-acceptatie (underwriting process)?

- Idealiter zeven werkdagen – met spoed kan dit sneller
- De polis wordt normaliter in parallel met de koopovereenkomst uitonderhandeld en afgesloten op moment van ondertekening van die overeenkomst

Wat wordt gedekt?*

- Verliezen als gevolg van schending van de garanties of vrijwaringen van de verkoper (in geval van een koperspolis)
- Dekking in het geval dat de koper de verkoper aanklaagt als gevolg van een schending van de garanties of vrijwaringen (in geval van een verkoperspolis)

Wat is uitgesloten?*

- Bekende feiten of omstandigheden geïdentificeerd door de koper tijdens het *due diligence* onderzoek of anderszins bekendgemaakt door de verkoper
- Toekomstige (*forward looking*) garanties, zoals dat de doelvennootschap bepaalde winsten behaalt na afronding van de transactie
- Boetes welke wettelijk niet verzekeraar zijn, (koop) prijsaanpassingen (zoals *leakage*), etc.

Waarom Liberty Global Transaction Solutions (GTS)?

Liberty GTS is marktleider in M&A transactieverzekeringen. Liberty GTS heeft kantoren in tien landen in EMEA, (Noord en Zuid) Amerika en APAC. In de Londense markt heeft Liberty GTS voorts het grootste team van verzekeraars dat gespecialiseerd is in W&I en fiscale verzekeringen. Het Liberty GTS team doet meer dan 500 transacties per jaar; elk team lid heeft verder gemiddeld meer dan acht jaar directe M&A ervaring in verschillende industriële sectoren.

Ons Noord Europa team bevindt zich in Amsterdam, Frankfurt als ook Londen en levert toonaangevende W&I-oplossingen en uitzonderlijke serviceniveaus voor transacties in Scandinavië, Duitsland, Oostenrijk, Zwitserland en de Benelux. Ons team wordt geleid door Dr. Markus Messinger en bestaat uit M&A-advocaten en experts uit Duitsland, Scandinavië en Nederland die vloeiend Engels, Deens, Duits, Noors, Zweeds en Nederlands spreken. Wij hebben tot EUR 170 miljoen per deal capaciteit waardoor wij het volledige spectrum van deal(groote)s kunnen verzekeren.



Contact

Martin Roberts
 Underwriter
 Mobile: +31 6 8290 3293
martin.roberts@libertygts.com

Keizersgracht 165
 1016 DP Amsterdam

*Subject to terms and conditions.

Liberty Global Transaction Solutions (GTS) is a trading name of the Liberty Mutual Insurance Group (LMIG). Policies are underwritten by LMIG companies or our Lloyd's syndicate. When we offer insurance products we will state clearly which insurer will underwrite the policy. Any description of cover in this document does not include all terms, conditions and exclusions of any cover we may provide, which will be contained in the policy wording itself. For policies issued in USA, some policies may be placed with a surplus lines insurer; surplus lines insurers generally do not participate in state guaranty funds and coverage may only be obtained through duly licensed surplus lines brokers.