



M&A-försäkring – Norra Europa

Vad är M&A (Mergers & Acquisitions)-/W&I (Warranty & Indemnity)-försäkring?

- Ett användbart verktyg för att underlätta vid företagsöverlåtelse.
- Ett specialiserat område av försäkringar som innefattar produkter och lösningar såsom W&I-försäkring, skatterisikförsäkring samt skräddarsydda, unika försäkringar för transaktionsspecifika risker.
- Tillhandahåller försäkringsskydd för brister i de garantier eller skadeståndsförbindelser som utställts i överlåtelseavtalet. Försäkringen kan tecknas antingen av säljaren eller köparen.

Varför teckna M&A-försäkring?

- Begränsar framtida ansvar för säljaren, en "clean exit"
- Förlängd garantitid och/eller ökad beloppsbegränsning för ersättning vid garantibrister
- Snabbare skaderegleringsprocess och utbetalning (en köpare som tecknar M&A-försäkring behöver inte rikta anspråk mot säljaren)
- Skyddar säljaren från kreditrisk/behov att avsätta medel
- Motvillighet att rikta anspråk mot säljaren/skyddar relationen mellan parterna

Vad omfattas av försäkringen?*

- Skada orsakad av brister i säljarens garantier eller till följd av skadeståndsförbindelser (om försäkring tecknas av köparen)
- Ersättning i de fall köparen riktar anspråk mot säljaren för brister i säljarens garantier eller till följd av skadeståndsförbindelser (om försäkring tecknas av säljaren)

Vad omfattas inte av försäkringen?*

- Kända omständigheter eller omständigheter som köparen identifierat i sin företagsbesiktning (due diligence) eller som på annat vis tillkännagjorts av säljaren
- Framåtblickande garantier såsom gällande målbolagets resultat för tiden efter att överlåtelseavtalet trätt i kraft
- Straff- och sanktionsavgifter som enligt lag inte är försäkringsbara, köpeskillingsjusteringar, värdeläckage, etc.

Hur lång tid tar processen?

- Som utgångspunkt tar försäkringsmomentet 7 arbetsdagar – i brådskande fall kan tiden kortas ned
- Försäkringspolicyn förhandlas som regel parallellt med överlåtelseavtalet och träder i kraft samtidigt som detta ingås



Varför välja Liberty Global Transaction Solutions (GTS)?

Liberty GTS är ledande inom M&A-försäkringar. Liberty GTS har en etablerad närvaro i tio länder i EMEA, Amerika och APAC och har det största teamet av riskbedömare (underwriters) specialiserade inom skatterisk- och W&I-försäkringar på London-marknaden.

Liberty GTS försäkrar över 500 transaktioner årligen och teamet har i genomsnitt över åtta års M&A-erfarenhet som spänner över flertalet sektorer.

Vårt Norra Europa-team är baserat i Frankfurt, Nederländerna samt London och är dedikerat till att tillhandahålla en marknadsledande försäkringsprodukt och exceptionell servicenivå i Norden, Tyskland, Österrike, Schweiz och Benelux. Vårt team leds av Dr. Markus Messinger och utgörs av M&A-jurister och specialister från Tyskland, Nederländerna och Skandinavien som talar engelska, danska, tyska, holländska, norska och svenska.

Vi har kapacitet att försäkra upp till 170 miljoner euro, vilket möjliggör för oss att hantera transaktioner av alla storlekar.

Kontakta oss

Louise Nordkvist
 Underwriter
 Mobil: +44 (0)7734 717425
 louise.nordkvist@libertygts.com

Hanna Wiman
 Junior Underwriter
 Mobil: +44 (0)7710 710835
 hanna.wiman@libertygts.com

*Subject to terms and conditions.

Liberty Global Transaction Solutions (GTS) is a trading name of the Liberty Mutual Insurance Group (LMIG). Policies are underwritten by LMIG companies or our Lloyd's syndicate. When we offer insurance products we will state clearly which insurer will underwrite the policy. Any description of cover in this document does not include all terms, conditions and exclusions of any cover we may provide, which will be contained in the policy wording itself. For policies issued in USA, some policies may be placed with a surplus lines insurer; surplus lines insurers generally do not participate in state guaranty funds and coverage may only be obtained through duly licensed surplus lines brokers.