



L'assurance M&A - Région Europe du Sud

Présentation

Qu'est-ce que l'assurance M&A/W&I (Warranty & Indemnity) ?

- Un outil précieux pour faciliter les opérations de M&A
- Un secteur spécialisé avec des produits et des solutions telles que l'Assurance de Garantie de Passif, l'Assurance de Responsabilité Fiscale, ainsi que la possibilité de créer des polices d'assurance sur mesure pour des risques spécifiques
- Couvrir le risque de violation des déclarations et garanties consenties dans le contrat de vente. La police d'assurance peut être souscrite par le cédant ou par l'acquéreur

En combien de temps peut être souscrite une police d'assurance ?

- Idéalement en 7 jours ouvrables - sur une période plus courte, en cas de nécessité
- La politique d'assurance est généralement négociée et souscrite en parallèle du signing du SPA

Pourquoi souscrire une police d'assurance M&A ?

- Sortie propre pour le cédant
- Prolongement de la durée et / ou du plafond des garanties
- Règlement et paiement plus rapide des réclamations (sans poursuites judiciaires dans l'hypothèse d'un « buy-side policy »)
- Se prémunir contre l'insolvabilité du cédant
- Refus de poursuivre le cédant / Maintient de bon rapport avec le cédant

Quelle est la couverture offerte par la police d'assurance ? *

- Indemnisation des dommages subis par l'acquéreur en cas d'inexactitude et/ou omission des déclarations et garanties consenties par le cédant (« buy-side policy » - police d'assurance souscrite par l'acquéreur)
- Indemnisation du cédant en cas de mise en œuvre de sa responsabilité, par l'acquéreur, pour inexactitude et/ou omission de ses déclarations et garanties (« sell-side policy » - police d'assurance souscrite par le cédant)

Qu'est-ce qui est exclu ? *

- Faits ou informations identifiés par l'acheteur lors des due diligence ou dévoilés par le cédant
- Toutes déclarations et garanties portant sur le futur, comme par exemple lorsque la société cible doit atteindre ses objectifs de profit post-cession
- Les amendes ou pénalités ne peuvent être légalement assurées ainsi que l'ajustement du prix, les versements autorisés, etc.

Pourquoi Liberty Global Transaction Solutions (GTS) ?

Liberty GTS est un leader de l'assurance M&A. Liberty GTS est présent dans dix juridictions à travers la région EMEA, Amériques et la région APAC - avec la plus grande équipe de souscripteurs sur le marché londonien spécialisée en assurance fiscale et assurance de garantie de passif.

Les souscripteurs de Liberty GTS concluent plus de 500 transactions par an et bénéficient de plus de huit années d'expérience en fusions et acquisitions directes dans de nombreux domaines d'activités.

Notre équipe Europe du Sud est basée à Londres et s'engage à fournir un service d'assurance W&I leader sur le marché et un niveau de prestations exceptionnelles pour toute transaction prenant place en Italie, France, Portugal et Espagne. Notre équipe est dirigée par Nicholas Lunn et est composé d'anciens avocats italiens, français et espagnols spécialisés en fusions et acquisitions et parlant couramment l'anglais, l'espagnol, l'italien, le portugais et le français.

Nous avons la capacité de souscrire jusqu'à EUR 140 millions pour une seule transaction, ce qui nous permet de gérer toutes tailles de transactions.

Contacts

Sara Delgado Aleixo

French Qualified Lawyer

Direct: +44 (0)20 3758 1847

Mobile: +44 (0)7483 066946

sara.delgadoaleixo@libertygts.com

Nicholas Lunn

Head of Southern Europe

Direct: +44 (0)20 3758 1826

Mobile: +44 (0)7483 066921

nicholas.lunn@libertygts.com

**Sous réserve des termes et conditions de la police d'assurance.*

Liberty Global Transaction Solutions (GTS) is a trading name of the Liberty Mutual Insurance Group (LMIG). Policies are underwritten by LMIG companies or our Lloyd's syndicate. When we offer insurance products we will state clearly which insurer will underwrite the policy. Any description of cover in this document does not include all terms, conditions and exclusions of any cover we may provide, which will be contained in the policy wording itself. For policies issued in USA, some policies may be placed with a surplus lines insurer; surplus lines insurers generally do not participate in state guaranty funds and coverage may only be obtained through duly licensed surplus lines brokers.