



Seguros para M&A – Región del Sur de Europa

Perspectiva general

¿Qué es el Seguro de M&A/ W&I (Manifestaciones y Garantías)?

- Una herramienta valiosa para facilitar las operaciones de fusiones y adquisiciones
- Un área especializada de seguros que incluye productos y soluciones como el Seguro de Manifestaciones y Garantías, el Seguro para Contingencia Fiscal y pólizas únicas creadas para riesgos individuales
- Proporciona protección contra la responsabilidad derivada del régimen de manifestaciones y garantías contenido en un contrato de compraventa de acciones o participaciones (SPA). La póliza puede ser contratada tanto por el vendedor como por el comprador

¿Cuánto dura el proceso de suscripción de la póliza?

- Idealmente 7 días hábiles – se puede acortar este periodo para situaciones de urgencia
- La póliza suele negociarse junto con el SPA y se contrata en el momento de la firma del mismo (*signing*)

¿Por qué contratar un seguro de manifestaciones y garantías (W&I)?

- Salida limpia del vendedor
- Ampliación de la duración y/o el límite de las garantías
- Mayor rapidez en la liquidación y en el pago de reclamaciones (innecesidad de ejercitar acciones legales en los escenarios de pólizas de comprador)
- Protección contra el riesgo de crédito del vendedor
- Renuncia a demandar al vendedor/protección de las relaciones con el vendedor

¿Cuál es la cobertura del seguro de W&I?*

- Pérdidas sufridas como resultado del incumplimiento de las manifestaciones y garantías otorgadas por el vendedor (póliza de comprador)
- Cobertura en caso de que el comprador demande al vendedor por incumplimiento de las manifestaciones y garantías otorgadas por el vendedor (póliza de vendedor)

¿Qué está excluido?*

- Hechos conocidos o materias identificadas por el comprador durante el proceso de revisión (*due diligence*) o reveladas por el vendedor
- Garantías a futuro, tales como que la sociedad adquirida alcance los objetivos de beneficios con posterioridad al cierre de la operación
- Multas o sanciones que no pueden ser legalmente aseguradas, ajustes de precios, salidas de caja o fugas de todo tipo (*leakages*), etc.

¿Por qué Liberty Global Transaction Solutions (GTS)?

Liberty GTS es líder en seguros para operaciones de fusiones y adquisiciones (M&A). Liberty GTS tiene presencia en diez jurisdicciones en toda la región de EMEA, América y APAC, incluyendo el equipo más grande de suscriptores especialistas en seguros para contingencias fiscales y manifestaciones y garantías (W&I) en el mercado londinense.

Los suscriptores de Liberty GTS cierran más de 500 operaciones al año y tienen una media de más de ocho años de experiencia en operaciones de fusiones y adquisiciones en diversos sectores de la industria.

Nuestro equipo del sur de Europa tiene su sede en Londres y se compromete a ofrecer el seguro de manifestaciones y garantías líder en el mercado y unos niveles de servicio excepcionales en operaciones de fusiones y adquisiciones en Italia, Francia, Portugal y España. Nuestro equipo está dirigido por Nicholas Lunn y está compuesto por antiguos abogados con experiencia en fusiones y adquisiciones y expertos de Italia, Francia y España que dominan el inglés, español, portugués, italiano y francés.

Tenemos la capacidad de suscribir hasta EUR 140 millones para una sola operación, lo que nos permite manejar un amplio espectro de operaciones.

Contacts

Antonio Jesús Sánchez

Underwriter

Direct: +44 (0)20 3758 1763

Mobile: +44 (0)7483 066919

antonio.sanchez@libertygts.com

Nicholas Lunn

Head of Southern Europe

Direct: +44 (0)20 3758 1826

Mobile: +44 (0)7483 066921

nicholas.lunn@libertygts.com

*Sujeto a los términos y condiciones de la póliza

Liberty Global Transaction Solutions (GTS) is a trading name of the Liberty Mutual Insurance Group (LMIG). Policies are underwritten by LMIG companies or our Lloyd's syndicate. When we offer insurance products we will state clearly which insurer will underwrite the policy. Any description of cover in this document does not include all terms, conditions and exclusions of any cover we may provide, which will be contained in the policy wording itself. For policies issued in USA, some policies may be placed with a surplus lines insurer; surplus lines insurers generally do not participate in state guaranty funds and coverage may only be obtained through duly licensed surplus lines brokers.