



## Coperture assicurative M&A – Area Sud Europa

### Visione d'insieme

#### Che cosa sono le polizze assicurative M&A/W&I (Warranty & Indemnity)?

- Uno strumento sempre più valido per facilitare le operazioni di M&A
- Una specifica tipologia assicurativa che comprende diversi prodotti e soluzioni come le polizze assicurative Warranty & Indemnity, le polizze assicurative Tax Liability e one-off, polizze per rischi specifici
- Uno strumento che fornisce protezione per responsabilità derivanti dalle rappresentazioni e garanzie contenute nei contratti di compravendita. La polizza può essere stipulata dal venditore o dall'acquirente.

#### Quanto tempo richiede la stipulazione della polizza?

- Idealmente 7 giorni lavorativi – nei casi di urgenza un periodo più breve
- La polizza viene solitamente negoziata contestualmente all'SPA e sottoscritta al signing

#### Perché acquistare una copertura assicurativa in un'operazione di M&A?

- Disinvestimento pulito per il venditore
- Estensione della durata e/o del cap delle garanzie.
- Raggiungimento di un accordo e relativo pagamento in tempi più rapidi (senza bisogno di azioni legali in uno scenario buy-side)
- Protezione rispetto al rischio di credito del venditore
- Evitare di promuovere un contenzioso nei confronti del venditore/ proteggere la relazione con il venditore

#### Che cosa è oggetto di copertura?\*

- Perdite derivanti da violazioni delle garanzie o degli obblighi di indennizzo del venditore (in caso di polizza buy-side).
- Copertura in caso di contenzioso promosso dall'acquirente nei confronti del venditore per violazione delle garanzie o degli obblighi di indennizzo (in caso di polizza sell-side)

#### Che cosa è escluso dalla copertura?\*

- Circostanze note o questioni identificate dall'acquirente nel corso della due diligence o altrimenti rese note dal venditore attraverso il processo di disclosure.
- Garanzie forward-looking (i.e. rivolte al futuro), come il raggiungimento di risultati economici post-closing da parte della target
- Sanzioni o penali che non possono essere legalmente assicurate, aggiustamento prezzo, leakage, etc

#### Perché Liberty Global Transaction Solutions (GTS)?

Liberty GTS è leader nel mercato delle coperture assicurative in operazioni di M&A. Liberty GTS è presente in tredici giurisdizioni nelle aree EMEA (Europa, Medio Oriente e Africa), America e APAC (Asia Pacifico) – con il team di underwriters più grande nel mercato londinese, tutti specialisti nelle aree Tax Insurance e W&I.

Gli underwriters di Liberty GTS concludono più di 500 operazioni l'anno e possiedono mediamente più di 8 anni di esperienza diretta nelle operazioni di M&A in molteplici settori industriali.

Il nostro team Sud Europa si impegna a fornire un prodotto assicurativo W&I leader di mercato e livelli di servizio eccezionali per operazioni in Italia, Francia, Portogallo e Spagna.

Il nostro team è diretto da Nicholas Lunn ed è composto da ex avvocati italiani, spagnoli e francesi, specializzati in M&A, che parlano correntemente inglese, spagnolo, italiano e francese. Abbiamo la possibilità di sottoscrivere fino a EUR 135 milioni per singola operazione, che ci permette di gestire un ampio spettro di operazioni.

#### Contacts

##### Barbara Magni

Senior Underwriter  
Direct: +44(0)20 3758 1831  
Mobile: +44(0)7713 395778  
barbara.magni@libertygts.com

##### Nicholas Lunn

Head of Southern Europe  
Direct: +44 (0)20 3758 1826  
Mobile: +44 (0)7483 066921  
nicholas.lunn@libertygts.com

\*Soggetto ai termini e alle condizioni della polizza [assicurativa].

Liberty Global Transaction Solutions (GTS) is a trading name of the Liberty Mutual Insurance Group (LMIG). Policies are underwritten by LMIG companies or our Lloyd's syndicate. When we offer insurance products we will state clearly which insurer will underwrite the policy. Any description of cover in this document does not include all terms, conditions and exclusions of any cover we may provide, which will be contained in the policy wording itself. For policies issued in USA, some policies may be placed with a surplus lines insurer; surplus lines insurers generally do not participate in state guaranty funds and coverage may only be obtained through duly licensed surplus lines brokers.