



## M&A-försäkring – Norden

### Vad är M&A (Mergers & Acquisitions)-/W&I (Warranty & Indemnity)-försäkring?

- Ett användbart verktyg för att underlätta vid företagsöverlåtelse.
- Ett specialområde av försäkringar som innefattar produkter och lösningar såsom W&I-försäkring, skatterisikoförsäkring samt skräddarsydda, unika försäkringar för transaktionsspecifika risker.
- Tillhandahåller försäkringsskydd för brister i de garantier eller skadeslöshetsförbindelser som utställts i överlåtelseavtalet. Försäkringen kan tecknas antingen av säljaren eller köparen.

### Varför teckna M&A-försäkring?

- Begränsar framtida ansvar för säljaren, en "clean exit"
- Förlängd garantitid och/eller ökad beloppsbegränsning för ersättning vid garantibrister
- Snabbare skaderegleringsprocess och utbetalning (en köpare som tecknar M&A-försäkring behöver inte rikta anspråk mot säljaren)
- Skyddar säljaren från kreditrisk/behov att avsätta medel
- Motvillighet att rikta anspråk mot säljaren/skyddar relationen mellan parterna

### Vad omfattas av försäkringen?\*

- Skada orsakad av brister i säljarens garantier eller till följd av skadeslöshetsförbindelser (om försäkring tecknas av köparen)
- Ersättning i de fall köparen riktar anspråk mot säljaren för brister i säljarens garantier eller till följd av skadeslöshetsförbindelser (om försäkring tecknas av säljaren)

### Vad omfattas inte av försäkringen?\*

- Kända omständigheter eller omständigheter som köparen identifierat i sin företagsbesiktning (due diligence) eller som på annat vis tillkännagjorts av säljaren
- Framåtblickande garantier såsom gällande målbolagets resultat för tiden efter att överlåtelseavtalet trätt i kraft
- Straff- och sanktionsavgifter som enligt lag inte är försäkringsbara, köpeskillingsjusteringar, värdeläckage, etc.

### Hur lång tid tar processen?

- Som utgångspunkt tar försäkringsmomentet 7 arbetsdagar – i brådskande fall kan tiden kortas ned
- Försäkringspolicyn förhandlas som regel parallellt med överlåtelseavtalet och träder i kraft samtidigt som detta ingås



### Varför välja Liberty Global Transaction Solutions (GTS)?

Liberty GTS är ledande inom M&A-försäkringar. Liberty GTS har en etablerad närvaro i sexton länder i EMEA, Amerika och APAC och har det största teamet av underwriters specialiserade inom skatterisk- och W&I-försäkringar på Londonmarknaden. Liberty GTS försäkrar över 1500 transaktioner årligen och teamet har i genomsnitt över åtta års M&A-erfarenhet som spänner över flertalet sektorer. Vårt Norden-team är baserat i London och är dedikerat till att tillhandahålla en marknadsledande försäkringsprodukt och exceptionell servicenivå i de Nordiska länderna. Vårt team består av M&A-jurister från Skandinavien som talar engelska, svenska, danska och norska. Vi har kapacitet att försäkra upp till 170 miljoner euro, vilket möjliggör för oss att hantera transaktioner av alla storlekar.

#### Kontakta oss

Louise Nordkvist  
 Head of Nordics  
 Mobil: +44 (0)7734 717425  
 louise.nordkvist@libertygts.com

Hanna Wiman  
 Underwriter  
 Mobil: +44 (0)7710 710835  
 hanna.wiman@libertygts.com

Björn Oswaldson  
 Underwriter  
 Mobil: +44 (0)7483 073294  
 bjorn.oswaldson@libertygts.com

\*Subject to terms and conditions.

Liberty Global Transaction Solutions (GTS) is a trading name of the Liberty Mutual Insurance Group (LMIG). Policies are underwritten by LMIG companies or our Lloyd's syndicate. When we offer insurance products we will state clearly which insurer will underwrite the policy. Any description of cover in this document does not include all terms, conditions and exclusions of any cover we may provide, which will be contained in the policy wording itself. For policies issued in USA, some policies may be placed with a surplus lines insurer; surplus lines insurers generally do not participate in state guaranty funds and coverage may only be obtained through duly licensed surplus lines brokers.